

## **M.CONCONSULT Referenzprojekte:**

### **Mergers & Acquisitions und Nachfolgeregelungen**

- Verkauf eines Elektroanlagenunternehmens an eine deutsche Beteiligungsgesellschaft, Begleitung des Verkäufers durch den gesamten Transaktionsprozess
- Nachfolgeregelung durch Unternehmensverkauf für einen mittelständischen CNC-Hersteller, Refinanzierung der Transaktion für einen MBI-Erwerber
- Unternehmenskauf von zwei Unternehmern im Rahmen einer Nachfolgeregelung eines mittelständischen Bekleidungsunternehmens, Begleitung der Neugestaltung der Gesamtfinanzierung
- Suchprozess nach einem mittelständischen Produktionsunternehmen, Begleitung des gesamten Transaktionsprozesses bis zum Erwerb eines Nischenspezialisten im Möbelbereich
- Konzeption einer Nachfolgeregelung, Suche und Auswahl geeigneter Kandidaten und Begleitung des Umsetzungsprozesses bei einem mittelgroßen Produktionsunternehmen
- Verhandlungsführung bei Verkaufsgesprächen für die Gesellschafter eines mittelständischen Metallverarbeiters, Strukturierung der Transaktion und Begleitung der Verkäufer im Rahmen des Gesamtprozesses
- Verkauf eines mittelständischen Logistikzulieferers an eine größere Unternehmensgruppe, Begleitung der Verkäufer bis zum Verkaufsabschluss und Überwachung des Closings
- Verkauf eines Verpackungsmittelherstellers an einen Privatinvestor
- Durchführung eines strukturierten Suchprozesses nach einem strategischen Akquisitionsobjekt für eine kleinere Unternehmensgruppe der DACH-Region
- Begleitung der Verkaufsgespräche eines Unternehmensinhabers beim Verkauf seines Betriebes im Zuge seiner Nachfolgeregelung
- Unternehmensanalyse eines Automobilzulieferers als Grundlage einer Akquisitionsentscheidung einer Beteiligungsgesellschaft
- Vorbereitung und Begleitung des Verkaufs eines mittelständischen Konsumgüterherstellers
- Verkauf eines sanierten Maschinenbauunternehmens an ein Branchenunternehmen aus China
- Verkauf eines Automobilzulieferers im Rahmen einer Sanierung an einen internationalen Investor
- Verkauf einer Mehrheitsbeteiligung an einem mittelständischen Spezialanbieter an ein MBI-Team im Rahmen einer Nachfolgeregelung mit paralleler Umfinanzierung des operativen Unternehmens